Certification Conseil de clientèle professionnelle

La certification Conseil de clientèle professionnelle permet à des professionnels d'acquérir des savoirs hautement spécialisés dans la gestion de la relation client avec la clientèle professionnelle.

Présentation

Objectif : La certification Conseil de clientèle professionnelle permet aux conseillers bancaires d'acquérir des savoirs hautement spécialisés dans la gestion de la relation avec la clientèle professionnelle. Ils sauront analyser la trésorerie des organisations et maîtriser les techniques d'évaluation des entreprises. Ils auront développé une expertise en fiscalité des entreprises et en entrepreneuriat.

Cette formation est issue du Master Finance parcours Management en Banque commerciale.

Elle vise l'acquisition du bloc de compétences Conseil de clientèle professionnelle (RNCP 35913BC02- Mobiliser et produire des savoirs hautement spécialisés).

Compétences visées

La formation répond à un besoin d'expertise par une formation opérationnelle certifiante et accessible au financement (bloc 2 du titre RNCP35913) avec un rythme adapté au secteur bancaire.
Elle permet aux conseillers clients en banque d'être capable de gérer le quotidien ainsi que les évènements exceptionnels de la vie des entreprises.

Compétences clés :

- maîtriser les fondamentaux de la fiscalité des entreprises et des conséquences fiscales des choix de gestion ainsi que l'intégration de l'évolution des normes,
- comprendre le processus de création de l'entreprise et le choix de la structure à la levée de fonds,
- maîtriser les principales méthodes d'évaluation visant à choisir les méthodes adaptées à la situation,

Public

Niveau(x) de recrutement

- Bac+3

- être capable de vérifier la qualité des informations comptables et financières et d'identifier les risques financiers inhérents,
- savoir déterminer les assiettes et les taux des principaux impôts.

Points forts de la formation

- Les enseignements sont dispensés par **des enseignants-chercheurs et des professionnels experts** et reconnus dans le secteur bancaire.
- Les promotions en formation continue sont à **taille humaine** ce qui permet un suivi personnalisé et favorise la qualité des interactions ainsi qu'un suivi personnalisé.
- Le rythme de la formation, 10 lundis, est **adapté aux agendas professionnels** du secteur bancaire de manière à permettre aux participants de maintenir leur activité professionnelle à temps complet.
- La certification Conseil patrimonial en banque privée constitue **le bloc n° 2 du master finance**, parcours management en banque commerciale. Les participants entament la validation du master à travers la validation de la certification.

Admission

Candidature

Modalités de candidature

1. Dossier de candidature à télécharger ici
2. Merci de renvoyer le dossier de candidature renseigné au service de la formation continue : formation.continue@cyu.fr
3. Clôture des inscriptions le 18/03/2024

Modalités de candidature spécifiques

- **Les personnes en situation d'handicap** souhaitant suivre cette formation sont invitées à nous contacter directement, afin d'étudier ensemble les possibilités de suivre la formation.

Conditions d'admission / Modalités de sélection

La sélection se fait sur dossier à compléter en ligne avec les pièces demandées. Les candidats retenus dans un premier temps sur dossier sont ensuite reçus en entretien.

Pour tout renseignement concernant cette formation, contacter Nelly DOUANGBOUPHA, Gestionnaire administrative :

- **formation.continue@cyu.fr**
- **01 34 25 71 55**

Programme

La certification Conseil de clientèle professionnelle est organisée autour de 4 axes :

- Analyse et gestion de la trésorerie
- Evaluation d'entreprise
- Fiscalité des entreprises
- Entrepreneuriat & TPE

RYTHME

Compatibilité avec une activité professionnelle

- Rythme : Tous les lundis du 08/04 au 17/06/2024, uniquement les lundis de 9h à 17h
- Formation en présentiel
- Lieu de formation : CY Cergy Paris Université - 33 Bd du Port-95000 Cergy • Site des Chênes