

Licence professionnelle Assurance, banque, finance : chargé de clientèle parcours Conseiller de clientèle expert

Parcours

- Conseiller clientèle expert



La licence professionnelle est une formation d'un an qui permet aux détenteurs d'un bac+2 d'atteindre le grade de licence (180 ECTS).

Présentation

Précision

Cette formation s'adresse exclusivement aux salariés du secteur bancaire et de l'assurance.

Objectifs

Développer les compétences de chargés d'accueil et de chargés de clientèle pour leur permettre d'occuper un nouveau poste au sein de l'entreprise.

Lieu de formation

Site de Sarcelles
34 boulevard Henri Bergson - 95200 Sarcelles
Contact : iuttcs@ml.u-cergy.fr

Taux de réussite

93.75 % des inscrits ont obtenu leur diplôme en 2020.
30 mois après l'obtention de leur LP à l'IUT de Cergy-Pontoise en 2019, 89% des diplômés entrés dans la vie active sont en emploi.

Durée de la formation

9 mois

Public

Niveau(x) de recrutement

- Niveau Bac +2

Langues d'enseignement

- Français
- Anglais

Modalités

- Présentiel

Renseignements

iuttcs@ml.u-cergy.fr

+33(0)1343226

Admission

Pré-requis

Formation(s) requise(s)

La formation s'adresse à des collaborateurs déjà en poste justifiant :

- d'un niveau d'études équivalent à un bac+2 (DUT, BTS, L2, etc.)
- d'une expérience dans le secteur de la banque ou de l'assurance (2 années minimum)

Une admission par VAP 85 est possible.

Candidature

Modalités de candidature

La sélection des candidats est du ressort des entreprises partenaires :

- Axa Banque
- Banque Populaire Rives de Paris
- Banque internationale pour l'Afrique au Congo
- BNP Paribas
- LCL
- Société générale

Et après ?

Niveau de sortie

Année post-bac de sortie

- Bac +3

Niveau de sortie

- Licence professionnelle

Programme

- Marketing et techniques de vente approfondies
- Formulation des propositions commerciales et pérennisation de la rentabilité
- Patrimoine du client professionnel
- Développement du portefeuille
- Marché des capitaux
- Situation patrimoniale du client
- Environnement juridique et fiscal
- Langues, communication et développement personnel
- Ecrits professionnels
- Gestion des ressources humaines et motivation
- Anglais commercial et bancaire
- Risques de l'activité bancaire
- Gestion des risques
- Economie bancaire et environnement international

Possibilité de valider un ou des blocs de compétences : non